



SugarTalk

Автоматизация бизнеса:
от унифицированных до индивидуальных решений

**Почему Вам необходима
автоматизация?**



SugarTalk

Вы - руководитель

перспективного бизнеса в сфере предоставления
профессиональных услуг или
электронной коммерции и стремитесь
одновременно

- **снизить прямые затраты,**
- **повысить производительность сотрудников,**
- **сократить цикл предоставления услуги,**

т.е. ПОВЫСИТЬ ПРИБЫЛЬНОСТЬ



Что мы Вам предлагаем?

**Автоматизация бизнес-
процессов Вашей
компании на базе
SugarCRM**

Что такое SugarCRM?

SugarCRM - система управления взаимоотношениями с клиентами, ориентированная на малый и средний бизнес.

Имеет **бесплатную лицензию**, широкие **возможности для расширения**, может быть адаптирована под **решение любых отраслевых задач**.

Доступ к SugarCRM осуществляется через Интернет, поэтому она не требует установки дополнительного ПО.



SugarTalk

Что происходит в отделе продаж после автоматизации?

- > **увеличение прибыльности** за счет стимулирования перекрестных продаж
- > **повышается производительность сотрудников** за счет возможностей планирования и системы напоминаний
- > **сокращаются затраты на сопровождение цикла продаж**
- > **возрастает вероятность заключения сделки** за счет автоматизации всего цикла продаж

Что происходит в отделе маркетинга после автоматизации?

- > **повышение точности прогноза и анализа продаж** за счет аналитических инструментов SugarCRM
- > **углубление целевой направленности маркетинга** посредством гибкого инструментария маркетинговых кампании
- > **расширение каналов маркетинговых коммуникаций** без дополнительных затрат

Вы - руководитель- получаете

➤ **повышение управляемости предприятием:**

- **доступ к системе из любой точки мира при наличии Интернет**
- **возможность контролировать работу нескольких офисов из одной CRM**
- **разграничение прав доступа сотрудников в соответствии с оргструктурой компании**
- **настраиваемая система отчетности по всем направлениям деятельности**
- **возможность отслеживания стадии выполнения любого мероприятия в компании**

Вы - руководитель- получаете

- **ПОВЫШЕНИЕ ЛОЯЛЬНОСТИ КЛИЕНТОВ** за счет оперативности принятия решений
- систему **электронного документооборота**, настроенную под специфику компании
- **ОПТИМИЗАЦИЮ ЗАТРАТ** на маркетинг
- **повышение уровня информационной безопасности** компании
- **повышение прибыльности** компании за счет эффективного использования внутренних ресурсов и снижения прямых затрат



SugarTalk

Как проходит автоматизация?

- 1** Анализ текущего состояния предприятия, постановка целей автоматизации
- 2** Подбор подходящего Вам решения на базе SugarCRM
- 3** Установка и настройка разработанной системы
- 4** Обучение пользователей - персонала Вашего предприятия
- 5** Техническая поддержка от разработчиков после внедрения



SugarTalk

Как мы подходим к автоматизации?

автоматизация на базе

SugarCRM



готовые отраслевые
решения



индивидуальные
разработки в любых
направлениях бизнес-
деятельности



полный спектр
отдельных услуг
по автоматизации



**У Вас остались вопросы?
Обращайтесь!**



+38 (057) 780 12 65



sales@triaservice.com



Andrey.pyatyshka



<http://triaservice.com>

<http://sugartalk.ru/>